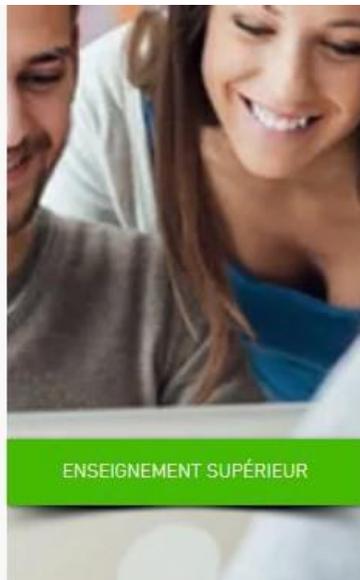




LYCÉE PROFESSIONNEL



LYCÉE TECHNOLOGIQUE



ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR



CENTRE DE FORMATION

CERTIFICAT D'APTITUDE PROFESSIONNELLE Equipier Polyvalent de Commerce

OUVERTURE RENTRÉE 2024

LE CAP EPC est un diplôme de niveau 3 qui permet une insertion rapide sur le marché du travail mais permet aussi **une poursuite d'études en Bac Professionnel des Métiers du Commerce et de la Vente**,

soit en :

- **option A** : animation et gestion de l'espace commercial (ex bac pro commerce)
- **option B** : prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale (ex bac pro vente)

Après l'obtention du CAP EPC, l'intégration d'une 1^{ère} Bac Pro MCV est possible avec un bon dossier scolaire.

CAP EQUIPIER POLYVALENT DE COMMERCE :

- Le **CAP Polyvalent de commerce** forme aux techniques de commercialisation de produits ou de services. Les enseignements donnent les connaissances sur les circuits de distribution, sur les modes d'approvisionnement, les procédures de stockage des marchandises. Les élèves apprennent les principes de rangement, d'étiquetage, de mise en rayon des produits. Ils sont formés à utiliser des documents commerciaux tels que des documents d'inventaire, de livraison, à se servir de logiciels de caisse. Les enseignements en communication professionnelle et commerciale permettent aux élèves d'établir le contact avec la clientèle afin de l'accompagner dans ses achats.
- Placé sous la responsabilité d'un chef de rayon ou d'un responsable de point de vente, il participe par son autonomie, sa rigueur et ses qualités relationnelles à la réception et au stockage des marchandises en réserve.
- Sur la surface de vente, il approvisionne les rayons et veille à leur attractivité, il accueille le client, identifie ses besoins et met en avant les qualités des produits. Enfin, selon les structures, il participe à l'encaissement.

41 bis Av. Edmond Michelet
19316 BRIVE Cedex
Tél. 05.55.92.83.00
www.bahuet.fr

PROGRAMME DE FORMATION :

Disciplines
Domaine général : <ul style="list-style-type: none">• Prévention – Santé – Environnement• Français – Histoire – Géographie – Enseignement Moral et Civique• Mathématiques et physique-chimie• Anglais• EPS
Domaine professionnel : <p>Bloc 1 : Suivre les commandes et réceptionner les marchandises (UP1)</p> <ul style="list-style-type: none">• Participer à la passation des commandes fournisseurs• Réceptionner• Stocker• Préparer les commandes destinées aux clients <p>Bloc 2 : Mettre en valeur l'unité commerciale et approvisionner (UP2)</p> <ul style="list-style-type: none">• Approvisionner, mettre en rayon et ranger selon la nature des produits• Mettre en valeur les produits et l'espace commercial• Participer aux opérations de conditionnement des produits• Installer et mettre à jour la signalétique• Lutter contre la démarque et participer aux opérations d'inventaire <p>Bloc 3 : Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat (UP3)</p> <ul style="list-style-type: none">• Préparer son environnement de travail• Prendre contact
Périodes de Formation en Milieu Professionnel en semaines : 7 en première année et 8 en 2^{ème} année

CONDITIONS D'ENTRÉE



Après :

- la classe de 3^{ème}
- la 3^{ème} Prépa Pro
- la 3^{ème} SEGPA

PROFIL



- Présentation soignée
- Rigueur
- Assiduité
- Capacité d'adaptation
- Etre organisé
- Sens de l'écoute de la clientèle
- Aptitude à communiquer
- Présentation soignée
- Aptitude à travailler en équipe
- Avoir une bonne résistance physique

MAGASIN ECOLE :



Well'Com Bahuet est un magasin pédagogique qui permet de mettre en application des thèmes, des notions théoriques dans un cadre professionnel concret. Des ateliers font intervenir les élèves sur toutes tâches liées à la gestion d'une organisation dans les métiers de la vente. Cette transversalité des enseignements va permettre à l'élève de prendre du recul, de confronter des notions et ainsi d'aiguiser son esprit critique au travers de mises en situation.

FUTURS EMPLOIS	POURSUITE D'ÉTUDES
<ul style="list-style-type: none">• Caissier commerçant(e) en alimentation• Vendeur(euse) en magasin• Vendeur(euse) spécialisé(e)• Commercial à bord des trains....	<ul style="list-style-type: none">• Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente – Option A (Animation et gestion de l'espace commercial)• Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente – Option B (Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale)• Bac Pro Service Mention Complémentaire

INSCRIPTIONS

- ➔ Retirer un dossier de candidature auprès du secrétariat du lycée Bahuet.
- ➔ L'admission se fait sur examen du dossier du candidat et sur entretien avec la famille.

Vous devez appeler l'administration scolaire au 05.55.92.83.00 pour convenir d'un rendez-vous.
Le dossier complet est à remettre au secrétariat le jour du rendez-vous.

- ◆ Bourses Nationales
- ◆ Externat – Demi-Pension – Internat
- ◆ Desserte directe par la ligne de bus « B »