

**OUVERTURE
À LA RENTRÉE
2024**



CAP EPC

EQUIPIER POLYVALENT DE COMMERCE

LE CAP EPC EST UN DIPLÔME DE NIVEAU 3 QUI PERMET UNE INSERTION RAPIDE SUR LE MARCHÉ DU TRAVAIL MAIS PERMET AUSSI UNE POURSUITE D'ÉTUDES EN BAC PROFESSIONNEL DES MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE, SOIT EN :

OPTION A : animation et gestion de l'espace commercial (ex bac pro commerce)

OPTION B : prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale (ex bac pro vente)



APRÈS L'OBTENTION DU CAP EPC, L'INTÉGRATION D'UNE 1ÈRE BAC PRO MCV EST POSSIBLE AVEC UN BON DOSSIER SCOLAIRE.

2
ANS DE
FORMATION

VOIE
SCOLAIRE

NIVEAU
3

CAP EQUIPIER POLYVALENT DE COMMERCE

Le CAP Equiper Polyvalent de commerce forme aux techniques de commercialisation de produits ou de services.

Les enseignements donnent les connaissances sur les circuits de distribution, sur les modes d'approvisionnement, les procédures de stockage des marchandises.

Les élèves apprennent les principes de rangement, d'étiquetage, de mise en rayon des produits. Ils sont formés à utiliser des documents commerciaux tels que des documents d'inventaire, de livraison, à se servir de

logiciels de caisse. Les enseignements en communication professionnelle et commerciale permettent aux élèves d'établir le contact avec la clientèle afin de l'accompagner dans ses achats.

Placé sous la responsabilité d'un chef de rayon ou d'un responsable de point de vente, il participe par son autonomie, sa rigueur et ses qualités relationnelles à la réception et au stockage des marchandises en réserve.

Sur la surface de vente, il approvisionne les rayons et veille à leur attractivité, il accueille le client, identifie ses besoins et met en avant les qualités des produits. Enfin, selon les structures, il participe à l'encaissement.

CONDITIONS D'ENTRÉE

APRÈS :

- o la classe de 3ème
- o la 3ème Prépa-Métiers
- o la 3ème SEGPA
- o la 3ème ULIS

PROFIL

- o Présentation soignée
- o Rigueur
- o Assiduité
- o Capacité d'adaptation
- o Sens de l'organisation
- o Sens de l'écoute de la clientèle
- o Aptitude à communiquer
- o Présentation soignée
- o Aptitude à travailler en équipe
- o Résistance physique

CAP EPC

EQUIPIER POLYVALENT DE COMMERCE

OUVERTURE
À LA RENTRÉE
2024



PROGRAMME DE FORMATION

01. DOMAINE GÉNÉRAL

- o Prévention – Santé – Environnement
- o Français – Histoire – Géographie – Enseignement Moral et Civique
- o Mathématiques et physique-chimie
- o Anglais
- o EPS

02. DOMAINE PROFESSIONNEL

BLOC 1 SUIVRE LES COMMANDES ET RÉCEPTIONNER LES MARCHANDISES (UP1)

- o Participer à la passation des commandes fournisseurs
- o Réceptionner
- o Stocker
- o Préparer les commandes destinées aux clients

BLOC 2 METTRE EN VALEUR L'UNITÉ COMMERCIALE ET APPROVISIONNER (UP2)

- o Approvisionner, mettre en rayon et ranger selon la nature des produits
- o Mettre en valeur les produits et l'espace commercial
- o Participer aux opérations de conditionnement des produits
- o Installer et mettre à jour la signalétique
- o Lutter contre la démarque et participer aux opérations d'inventaire

BLOC 3 CONSEILLER ET ACCOMPAGNER LE CLIENT DANS SON PARCOURS D'ACHAT (UP3)

- o Préparer son environnement de travail
- o Prendre contact

BOURSES
NATIONALES

EXTERNAT
DEMI-PENSION
INTERNAT

DESSERTE
DIRECTE
PAR LA LIGNE
DEBUS « B »

FUTURS EMPLOIS

- o Caissier commerçant(e) en alimentation
- o Vendeur(euse) en magasin
- o Vendeur(euse) spécialisé(e)
- o Commercial à bord des trains....

POURSUITE D'ÉTUDES

- o Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente – Option A
(Animation et gestion de l'espace commercial)
- o Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente – Option B
(Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale)
- o Bac Pro Services
- o Mentions Complémentaires

MODALITÉS D'INSCRIPTION

- o Retirer un **dossier de candidature** auprès du secrétariat du lycée BAHUET ou en ligne.
- o L'admission se fait sur **examen du dossier** du candidat et sur **entretien avec la famille**.
- o Vous devez appeler l'administration scolaire au 05.55.92.83.00 pour convenir d'un rendez-vous.

LE DOSSIER COMPLET
EST À REMETTRE AU
SECRÉTARIAT LE JOUR
DU RENDEZ-VOUS



PÉRIODES DE FORMATION
EN MILIEU PROFESSIONNEL EN SEMAINES :
7 EN 1ÈRE ANNÉE ET 8 EN 2ÈME ANNÉE



Well'Com
Bahuet

Well'Com Bahuet est un magasin pédagogique qui permet de mettre en application des thèmes, des notions théoriques dans un cadre professionnel concret. Des ateliers font intervenir les élèves sur toutes tâches liées à la gestion d'une organisation dans les métiers de la vente. Cette transversalité des enseignements va permettre à l'élève de prendre du recul, de confronter des notions et ainsi d'aiguiser son esprit critique au travers de mises en situation.